

Azul contrata consultorias para renegociar contratos comerciais

A empresa também contratou escritórios de advocacia

Por Cibelle Bouças, Valor — São Paulo

16/04/2020 10h22 · Atualizado há um ano

A **Azul**, terceira maior empresa aérea do país atrás de Gol e Latam, informou em comunicado ao mercado que contratou a **Plane View Partners**, consultores de aviação, para apoiar a companhia na estratégia de frota e no relacionamento com fabricantes e empresas de arrendamento de **aviões**.



Foto:

Valor

A empresa também contratou os escritórios de advocacia Pinheiro Neto e TWK para ajudar a Azul nas negociações comerciais. O escritório Pinheiro Neto já atendia a Azul. O escritório TWK é o mesmo que defendeu a Avianca Brasil (Oceanair) em seu processo de recuperação judicial. A empresa aérea informou que contratou uma equipe de consultores para apoiar suas iniciativas para minimizar os impactos da crise causada pela pandemia de covid-19. A Azul observou que vem adotando uma série de medidas nesse sentido, incluindo a redução da malha aérea, o lançamento de um programa de licença não remunerada, que tem a adesão de mais de 10 mil tripulantes, a redução de salários e a suspensão das entregas de aviões em 2020.

A empresa também informou que contratou a Galeazzi & Associados para ajudar a desenhar uma estratégia de operação durante e após a crise. A empresa já trabalhava no desenvolvimento de um plano estratégico de crescimento da Azul Cargo Express. "Nos últimos 11 anos, criamos um sustentável modelo de negócio, que possui uma vantagem competitiva única e de longo prazo. Nosso foco agora é aproveitar ao máximo essa vantagem competitiva e otimizá-la para o mundo pós-covid-19, para que sejamos ainda mais eficientes, flexíveis e bem posicionados para aproveitar as oportunidades futuras", afirmou em comunicado Alex Malfitani, vice-presidente de finanças da Azul.